



Fiche Programme : LA CONVENTION OBSEQUES ET SON ENVIRONNEMENT

Objectif de la formation :

Appréhender le marché des obsèques et les formules d'assurances existantes

Objectifs Opérationnels

En fin de formation le stagiaire sera capable de :

- Identifier clairement les besoins de son client
- Proposer la solution adaptée aux besoins du client

Pré-requis : Habilitation IAS (capacité professionnelle des intermédiaires en assurances niveau 2)

Durée : 7h soit 1 jour

Programme de la formation :

- Le contexte
- Le marché des obsèques
- Les français face aux obsèques
- L'offre
- La démarche de vente

Public concerné : Conseillers commerciaux en assurances

Tarif : 250€ HT soit 300€ TTC

Méthode pédagogique : Présentiel, en salle. Méthode active : Échange avec le groupe, exercices en sous-groupes, démonstration et mise en pratique.

Évaluation des acquis en fin de formation : Quizz et évaluation écrite avec questionnaire reprenant le contenu de la formation

Évaluation de la satisfaction à chaud en fin de formation par questionnaire d'évaluation



Date et lieu : A DEFINIR Au centre de formation SIRIUS Académie 6 rue du Bois sauvage
91000 EVRY COURCOURONNES

Accessibilité aux personnes en situation d'handicap : Nous contacter

Modalités d'accès : inscription par mail à karim.siad@siriusparis.fr et à la signature de la convention

Délai d'accès : de 7 jours à 4 semaines

Contact : Monsieur SIAD Karim

Par mail à karim.siad@siriusparis.fr

Formateur : Karim SIAD (15 ans d'expérience dans le domaine de l'assurances et 4 ans plus particulièrement en tant que formateur en assurances), joignable au 0658981003 pour toutes questions relatives à l'organisation de la formation.